

Parlez-vous Paris ?

5 - Les puces : le métier de brocanteur

Exercice

1 – Trouver la marchandise

Écoutez le premier extrait.

Où cette brocanteuse trouve-t-elle ses objets ?

- Elle achète à des collègues.
- Elle les trouve dans la rue.
- Elle participe à des ventes spécialisées.
- Elle se déplace chez les particuliers.

2 – Une journée typique

Écoutez le deuxième extrait.

Parmi ces mots ou expressions de sens proche, lesquels entendez-vous ?

La journée **caractéristique | typique** peut être très longue. C'est à dire que, souvent justement pour partir **en province | à l'extérieur de Paris**, on fait beaucoup de kilomètres. Donc, on n'a pas de limite d'heures, hein, on ne compte pas nos heures. Et après, **à la boutique | au magasin** la journée peut paraître un peu longue parce qu'on peut rester de longs moments, de longues heures sans clients et puis **tout à coup | d'un seul coup**, on se retrouve avec 2, 3 clients **à la fois | en même temps**. Et, il faut savoir bien les **accueillir | recevoir**, leur présenter **les objets | la marchandise** qu'ils souhaitent et surtout être très, très, très honnête dans la qualité des objets que vous vendez. Sinon, on peut très vite perdre **toute sa clientèle | la totalité de ses clients**.

Ça fait plus de 20 ans que je suis là et j'ai toujours plaisir à entendre un client qui revient au bout de 2 ou 3 ans et qui est très content de **ce qu'il a acheté | son achat**.

C'est **la plus belle récompense | le plus beau cadeau** qu'on peut avoir.

Exercice corrigé

1 – Trouver la marchandise

Écoutez le premier extrait.

Où cette brocanteuse trouve-t-elle ses objets ?

- X Elle achète à des collègues.
- Elle les trouve dans la rue.
- X Elle participe à des ventes spécialisées.
- Elle se déplace chez les particuliers.

2 – Une journée typique

Écoutez le deuxième extrait.

Parmi ces mots ou expressions de sens proche, lesquels entendez-vous ?

La journée **typique** peut être très longue. C'est à dire que, souvent justement pour partir **en province**, on fait beaucoup de kilomètres. Donc, on n'a pas de limite d'heures, hein, on ne compte pas nos heures. Et après, **à la boutique** la journée peut paraître un peu longue parce qu'on peut rester de longs moments, de longues heures sans clients et puis **d'un seul coup**, on se retrouve avec 2, 3 clients **à la fois**. Et, il faut savoir bien les **recevoir**, leur présenter **la marchandise** qu'ils souhaitent et surtout être très, très, très honnête dans la qualité des objets que vous vendez. Sinon, on peut très vite perdre **toute sa clientèle**.

Ça fait plus de 20 ans que je suis là et j'ai toujours plaisir à entendre un client qui revient au bout de 2 ou 3 ans et qui est très content de **son achat**.

C'est **la plus belle récompense** qu'on peut avoir.